

営業日報

見込み度	
------	--

(顧客基本情報)

顧客名					
住所					
電話		FAX		Eメール	
担当者		部署		役職	
項目 1					
項目 2					
項目 3					

(売上履歴)

年月日	商品	売上

(営業・談履歴)

年月日	フェーズ	営業内容	問題点とその対策	次回予定
	電話フォロー			メールフォロー
	メールフォロー			訪問
	訪問			提案書提出
	提案書提出			見積書提出
	見積書提出			電話フォロー
	電話フォロー			クロージング